

# 2007年3月期 決算説明会資料

株式会社ネットエイジグループ

(証券コード:2497)

2007年5月11日



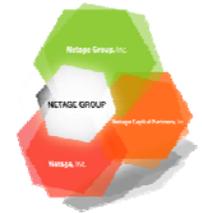
# 連結財務諸表



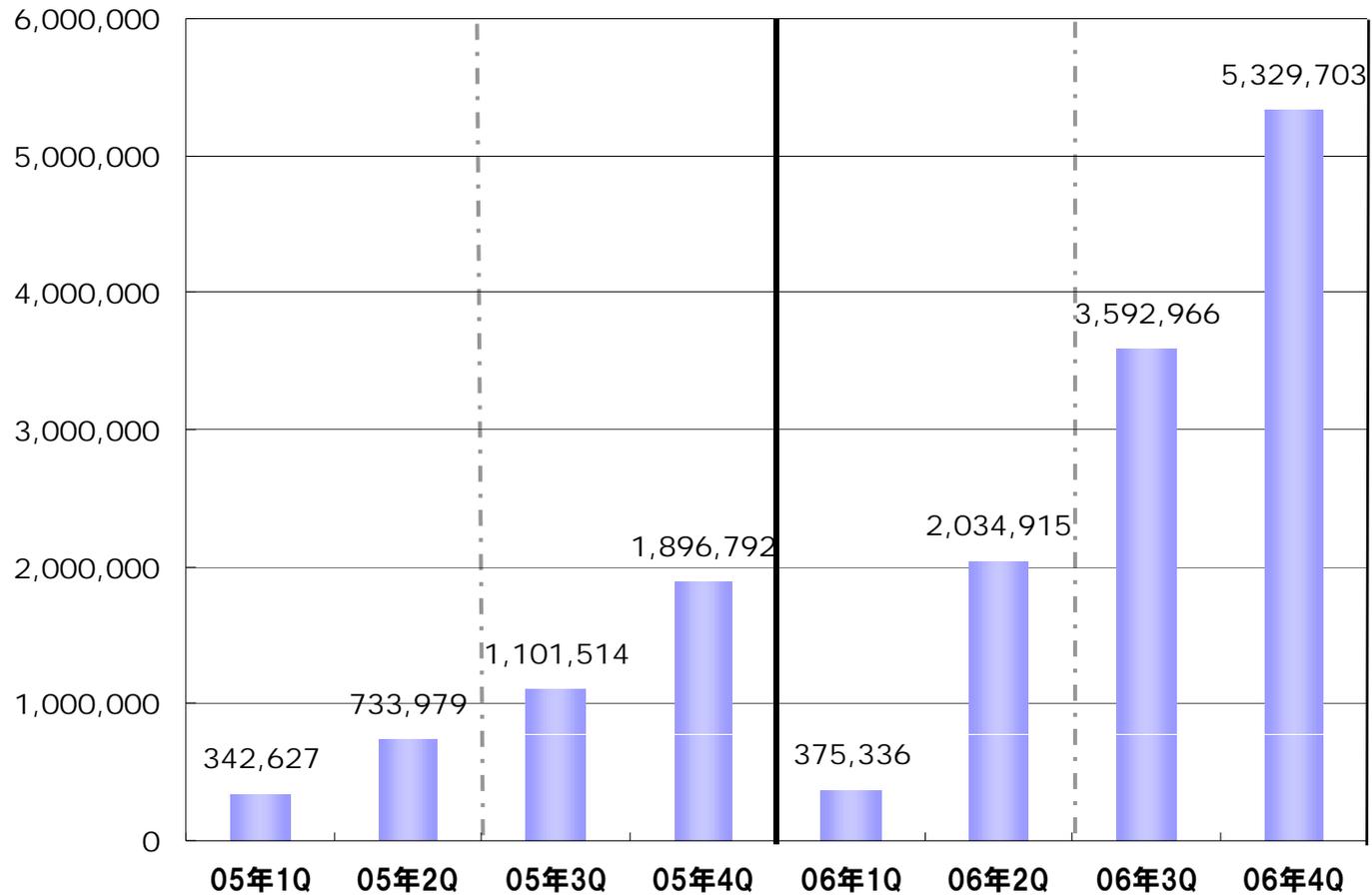
(単位:百万円)

	06/3	07/3		
		増減率		
<b>売上高</b>	1,896	5,329	+	181%
インターネット関連事業	1,249	1,470	+	18%
ファイナンス・インキュベーション事業	647	3,859	+	496%
<b>営業利益</b>	373	2,481	+	565%
<b>経常利益</b>	363	2,428	+	569%
<b>当期純利益</b>	199	1,265	+	536%
<b>純資産</b>	1,575	11,737	+	645%

# 売上高(累積)推移



※グラフは年度別に四半期ごとの累計  
(単位:千円)



# 連結CF計算書



(単位:百万円)

	06/3	07/3	増減率
営業CF	211	1,728	+ 717%
投資CF	△ 358	△ 1,316	-
財務CF	201	2,163	+ 976%
現金同等物残高	766	3,343	+ 336%

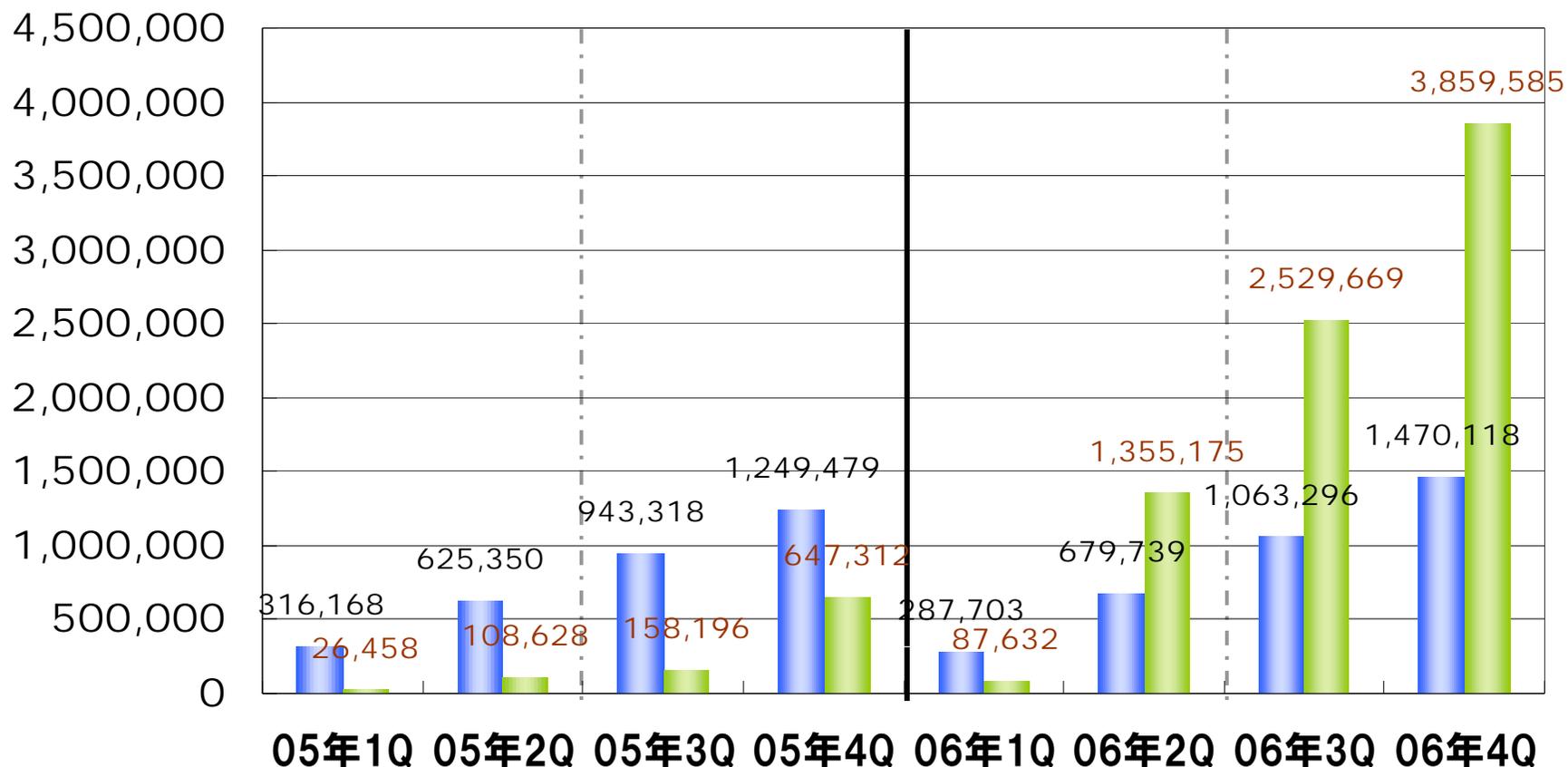
# セグメント別売上高(累積)推移



- :インターネット関連事業
- :ファイナンス・インキュベーション事業

※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)

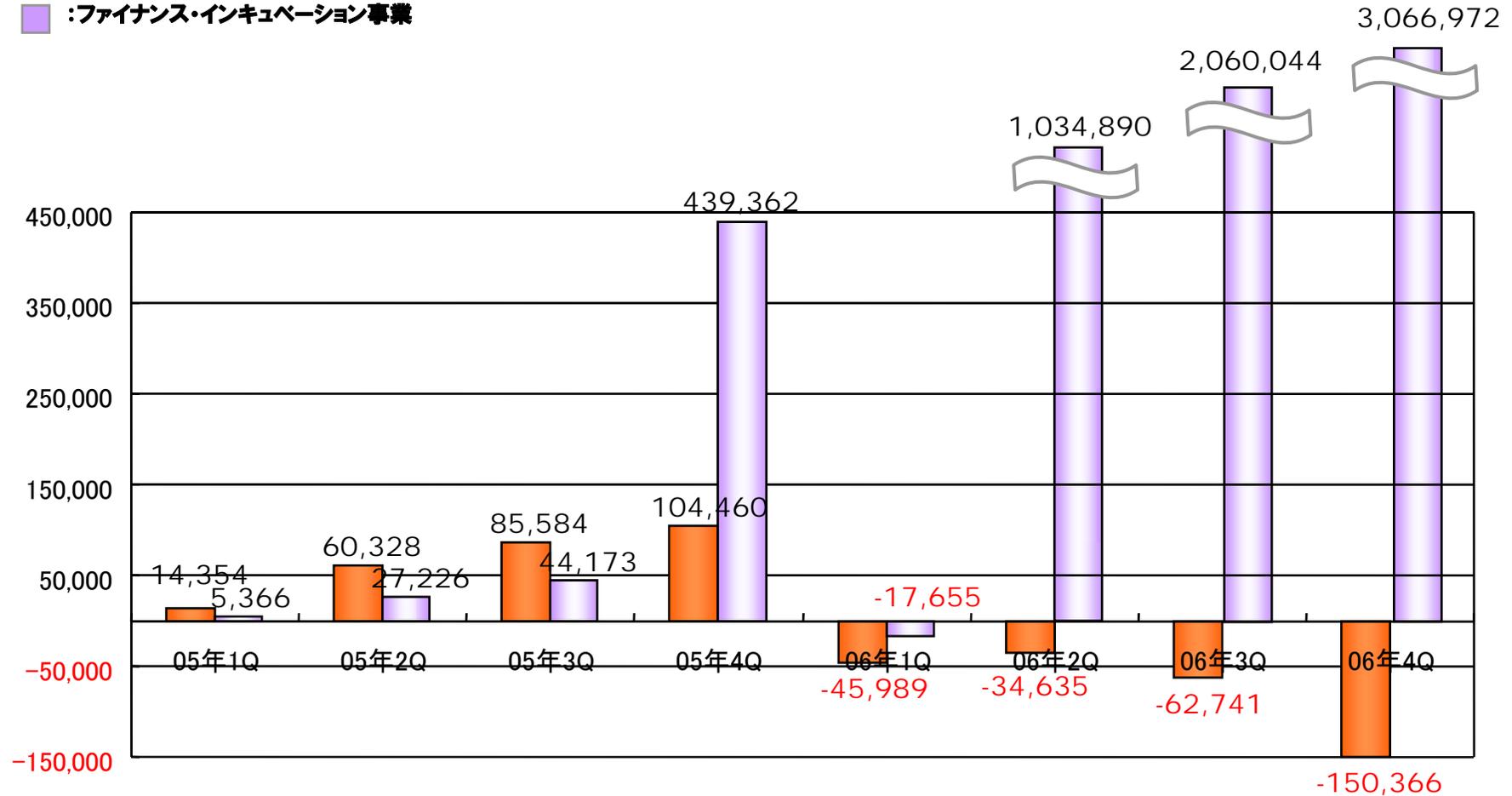




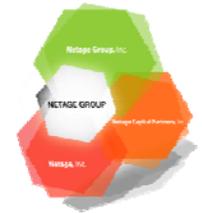
# セグメント別営業利益(累積)推移

- インターネット関連事業
- ファイナンス・インキュベーション事業

※グラフは年度別に四半期ごとの累計 (単位:千円)

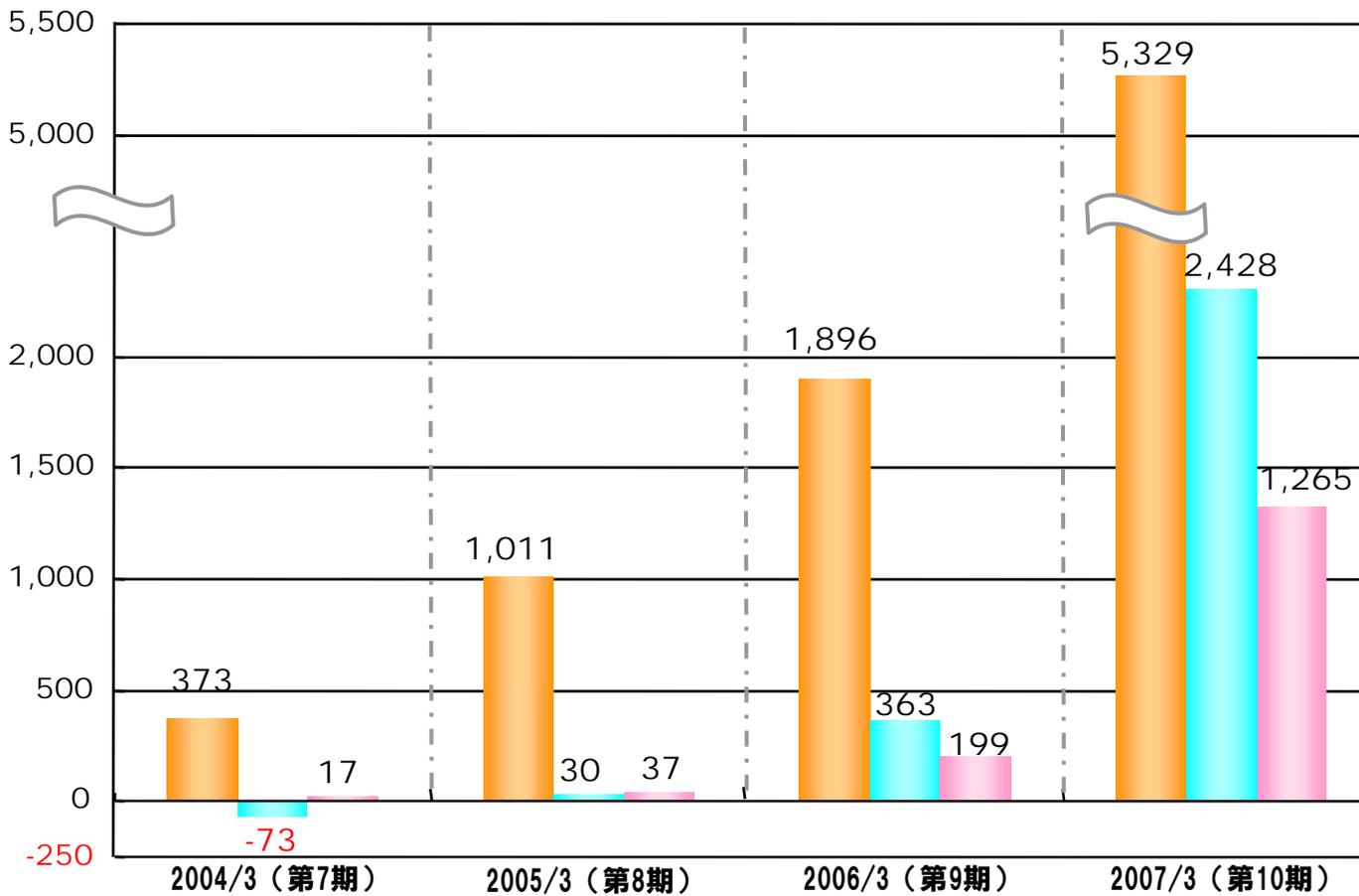


# 通期業績推移



- : 売上高
- : 経常利益
- : 当期純利益

(単位:百万円)



# 2008年3月期 通期業績予想(連結)



(単位:百万円)

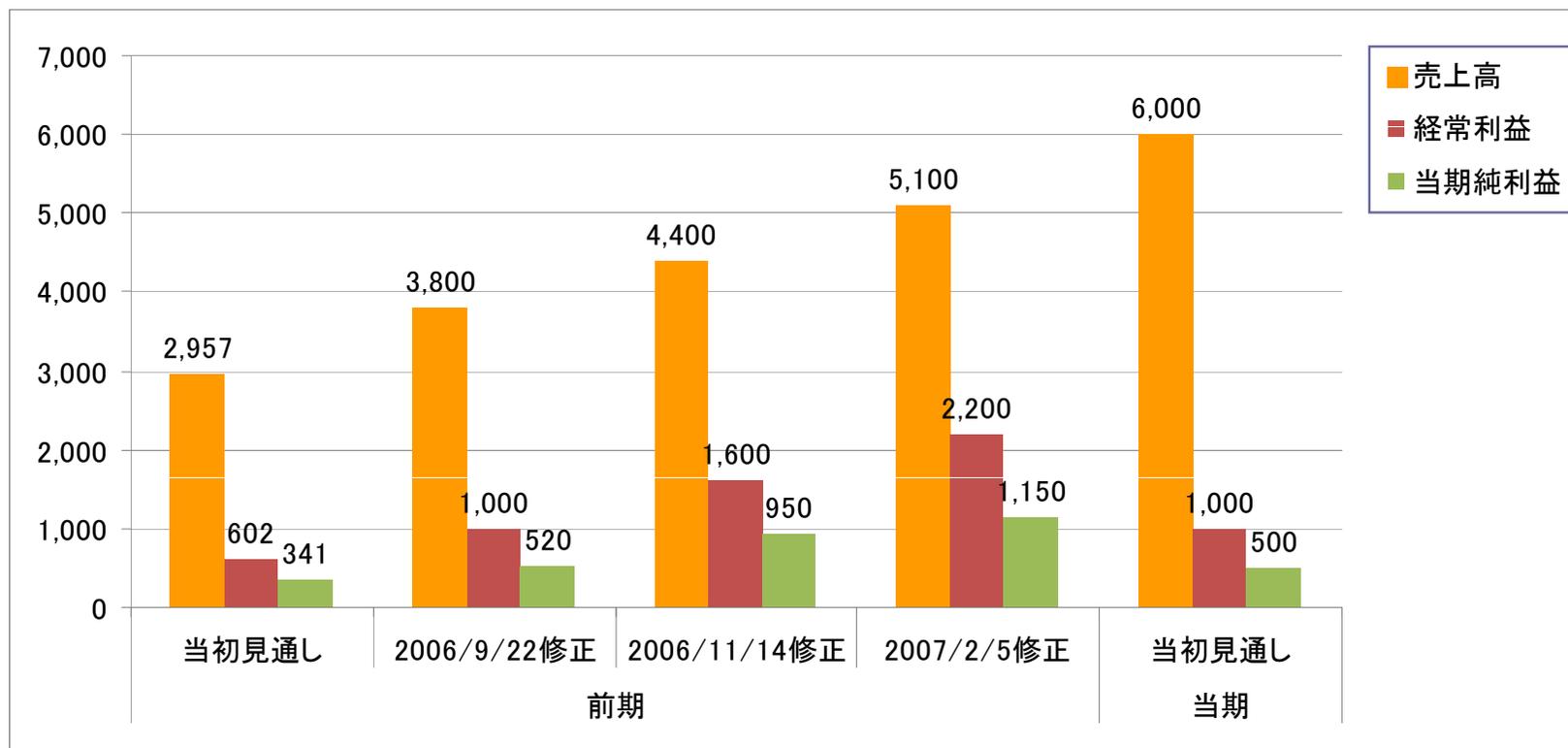
	2007年3月期 (当初予想)	2007年3月期 (実績)	2008年3月期 (通期)		
				対前年度 予想比 増減率	対前年度比 増減率
売上高	2,957	5,329	6,000	103%	13%
経常利益	602	2,428	1,000	66%	-59%
当期純利益	341	1,265	500	47%	-60%

本資料中における、将来の見通しに関する数値や記述につきましては、現時点において入手可能な情報に基づき当社グループが判断したものであり、潜在的なリスクや不確実性が含まれております。そのため、様々な要因の変化により、実際の業績はこれとは異なる可能性があります。

# 通期業績予想推移



(単位:百万円)





# セグメント情報： インターネット関連事業

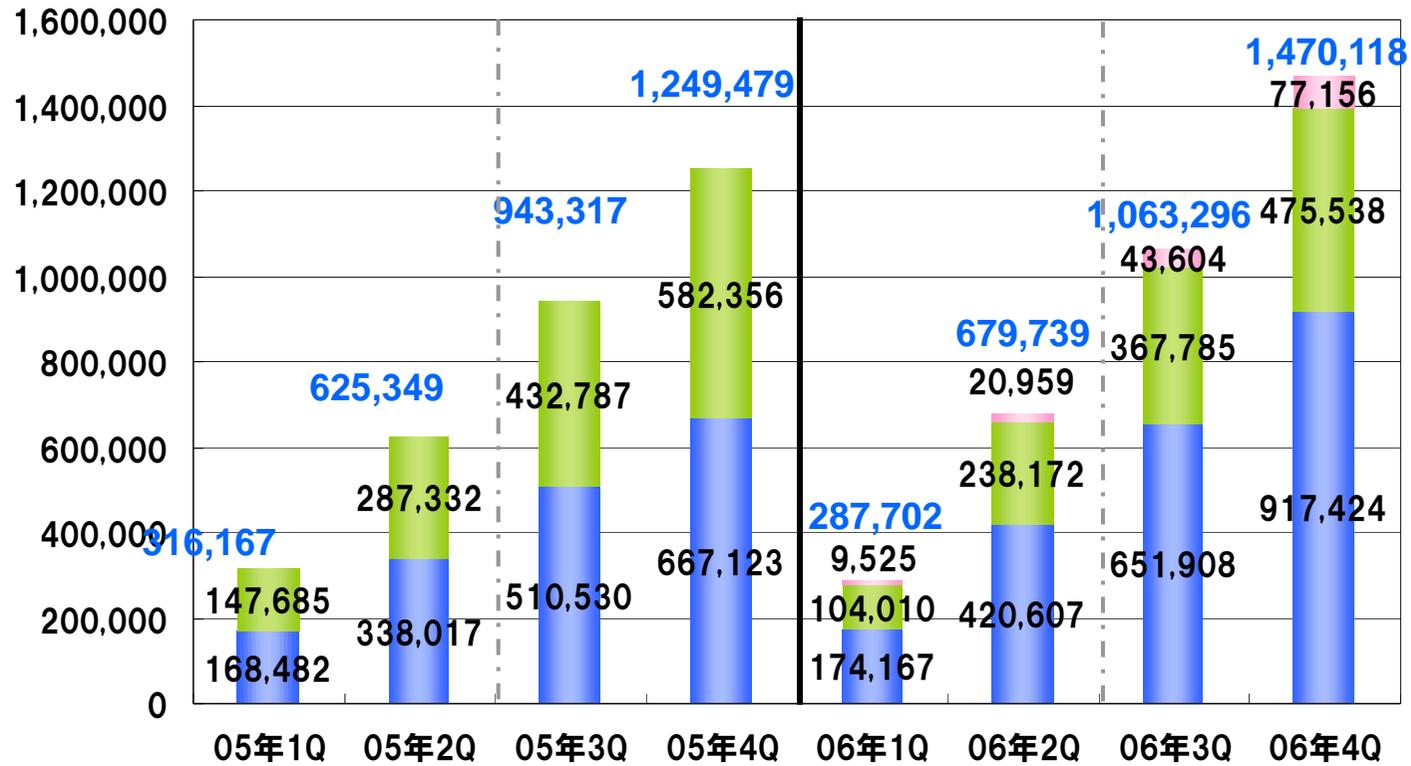
# 事業別売上高推移



- :モバイル広告配信事業
- :ソリューション事業
- :Web2.0型PCメディア・広告事業

※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# モバイル広告配信事業



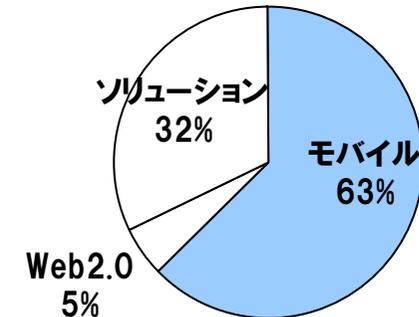
## 【業績】

**通期売上高 917,424千円 / 前期比37.5%増**

## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
ネットエイジ(KLASS)	100%	モバイル広告事業 モバイルメディア運営

セグメント内売上高シェア



## 【前期のトピックス】

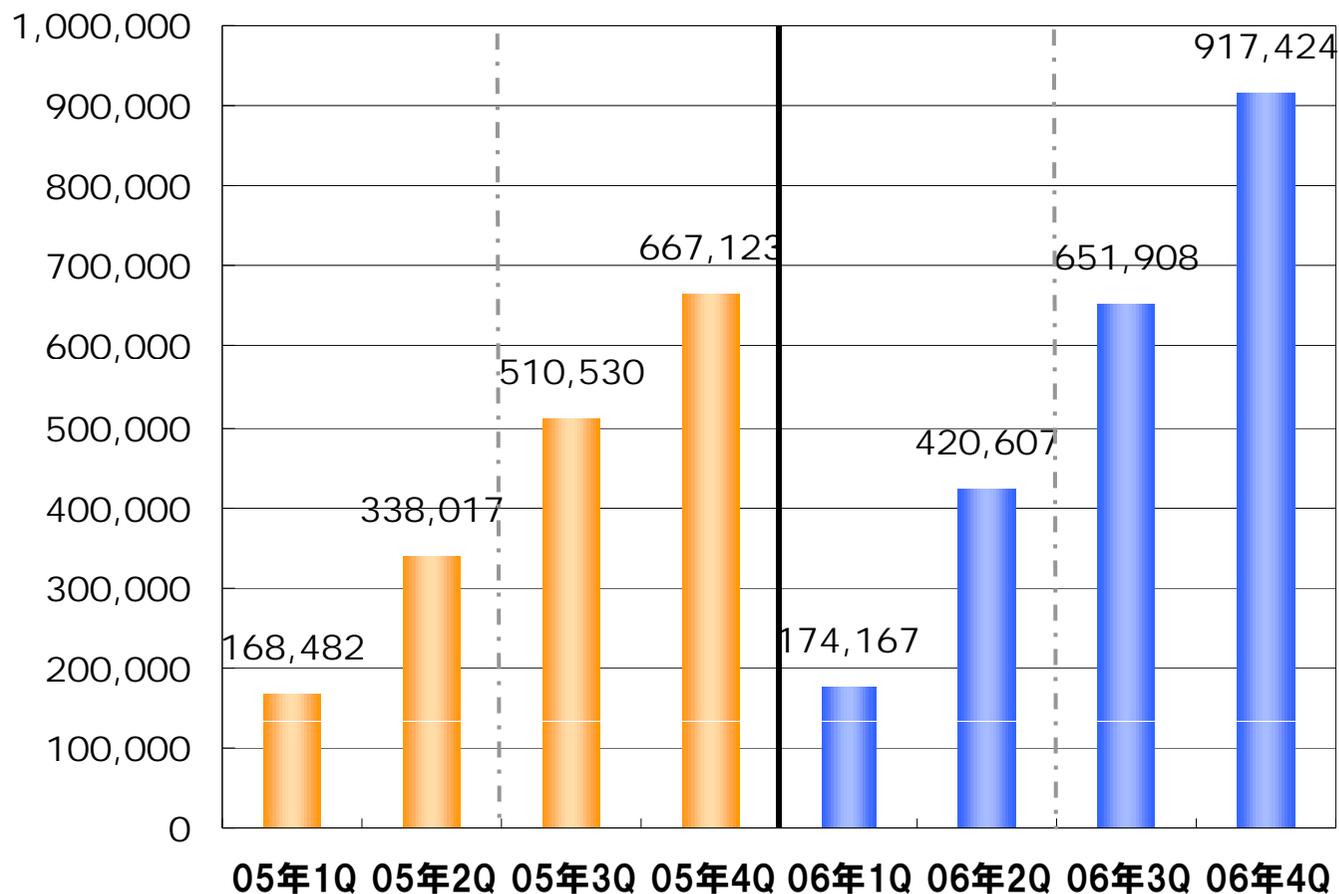
- 広告単価が下落基調にある中で、前期比増収を確保した。
- モバイルメディア「絵文字便貯金箱」は会員数10万人を達成。
- 携帯各キャリアの公式検索エンジンの導入にあわせ、2006年10月よりSEO及びSEMのソリューションを販売開始。07年度には大きな収益貢献を期待する。
- 2006年12月よりモバイルアフィリエイト事業(BYPASS)を開始。既存の主力商品であるクリック広告から商材を拡大することで、より幅広くクライアントのニーズに対応可能に。

# モバイル広告配信事業(売上推移)



※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# Web2.0型PCメディア・広告事業



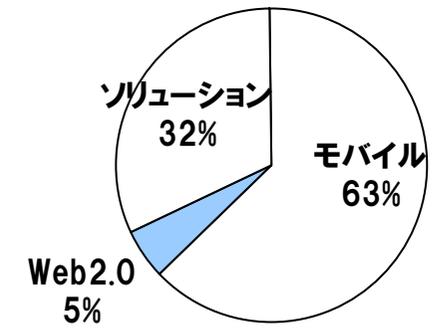
## 【業績】

**通期売上高 77,156千円 ※今期より本格的に事業開始**

## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
ネットエイジ(Saaf)	100%	ソーシャルブックマークサービス
RSS広告社	63%	コンテンツマッチ広告ネットワーク事業
TAGGY	84%	タグ検索サービス
タイルファイル	66%	デジタルコンテンツ共有サービス

セグメント内売上高シェア



## 【前期のトピックス】

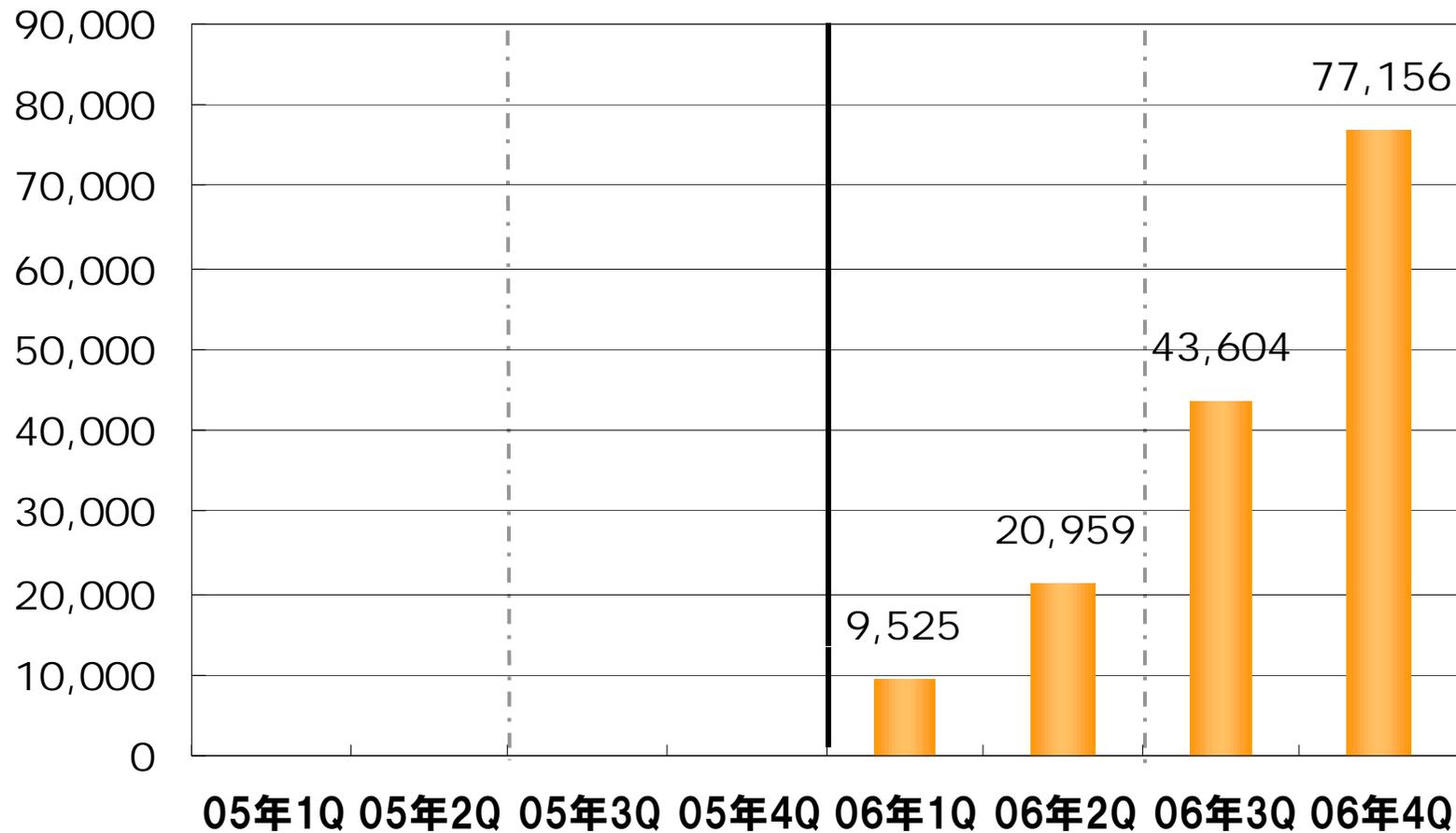
- 06年8月、ソーシャルブックマークサービス「Saaf」および統合IDサービス「Saaf ID」を開始。
- 06年10月、タグ検索サービス「TAGGY」開始。
- 06年11月、スイスSwisscom社との提携により、ブロガー向けコメント管理サービス「coComment日本語版」を開始。
- 06年12月、動画共有サービス「TILA」アルファ版をリリース。
- 07年1月以降、各サービスにRSS広告社のコンテンツマッチ広告「Trend Match」を順次導入し、トラフィックに応じた広告収益を実現する体制を構築。
- 07年4月現在、Saaf ID対応サービスは5サービス。(Saaf, Trend Match, TAGGY, coComment, feedpath Rabbit)

# Web2.0型PCメディア・広告事業(売上推移)



※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# ソリューション事業



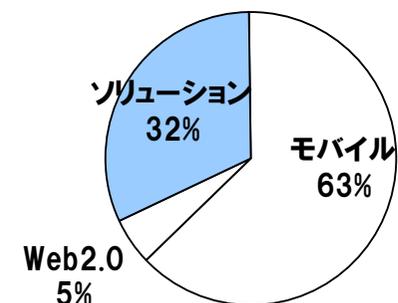
## 【業績】

**通期累積売上高 475,538千円 / 前期比18.4%減**

## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
ネットエイジ	100%	インキュベーションサービス提供
アルトビジョン	45%	メールマーケティングサービス・コンサルティング
ループクスデザイン	100%	デザインプロダクション
データセクション	53%	自然言語解析の技術開発

セグメント内売上高シェア



## 【前期のトピックス】

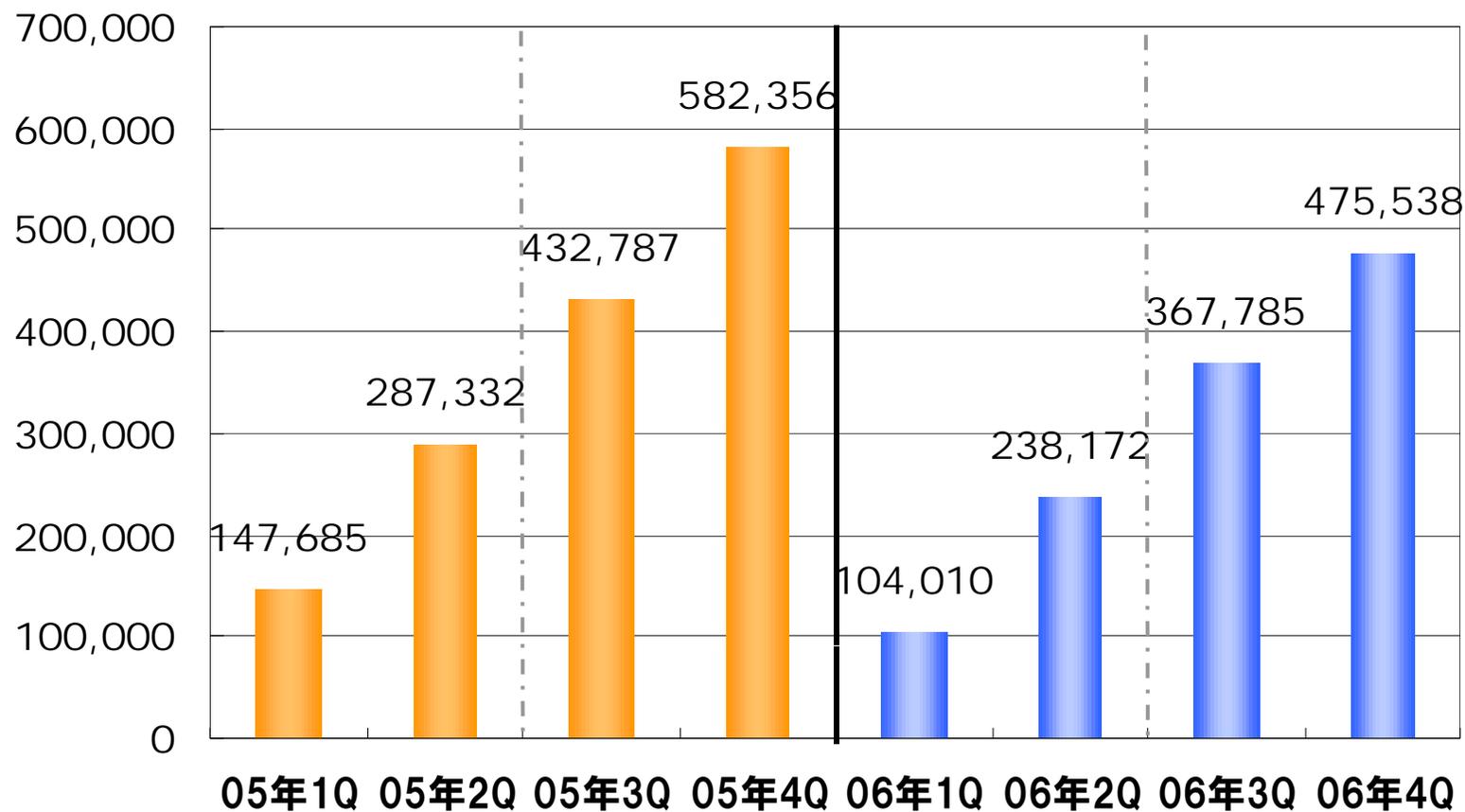
- ネットエイジのリソースを、ソリューション事業からWeb2.0型PCメディア広告事業に振り分けたため前期比減となっているが、その他の各社は順調に推移している。
- アルトビジョンが好調で増収増益。大型クライアントの受注が増大。またASP売上が構成比50%を超えて、労働集約的なコンサルティングだけでなく、システムが稼働して売上をあげるモデルが確立してきた。

# ソリューション事業(売上推移)



※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)





# セグメント情報： ファイナンス・インキュベーション事業

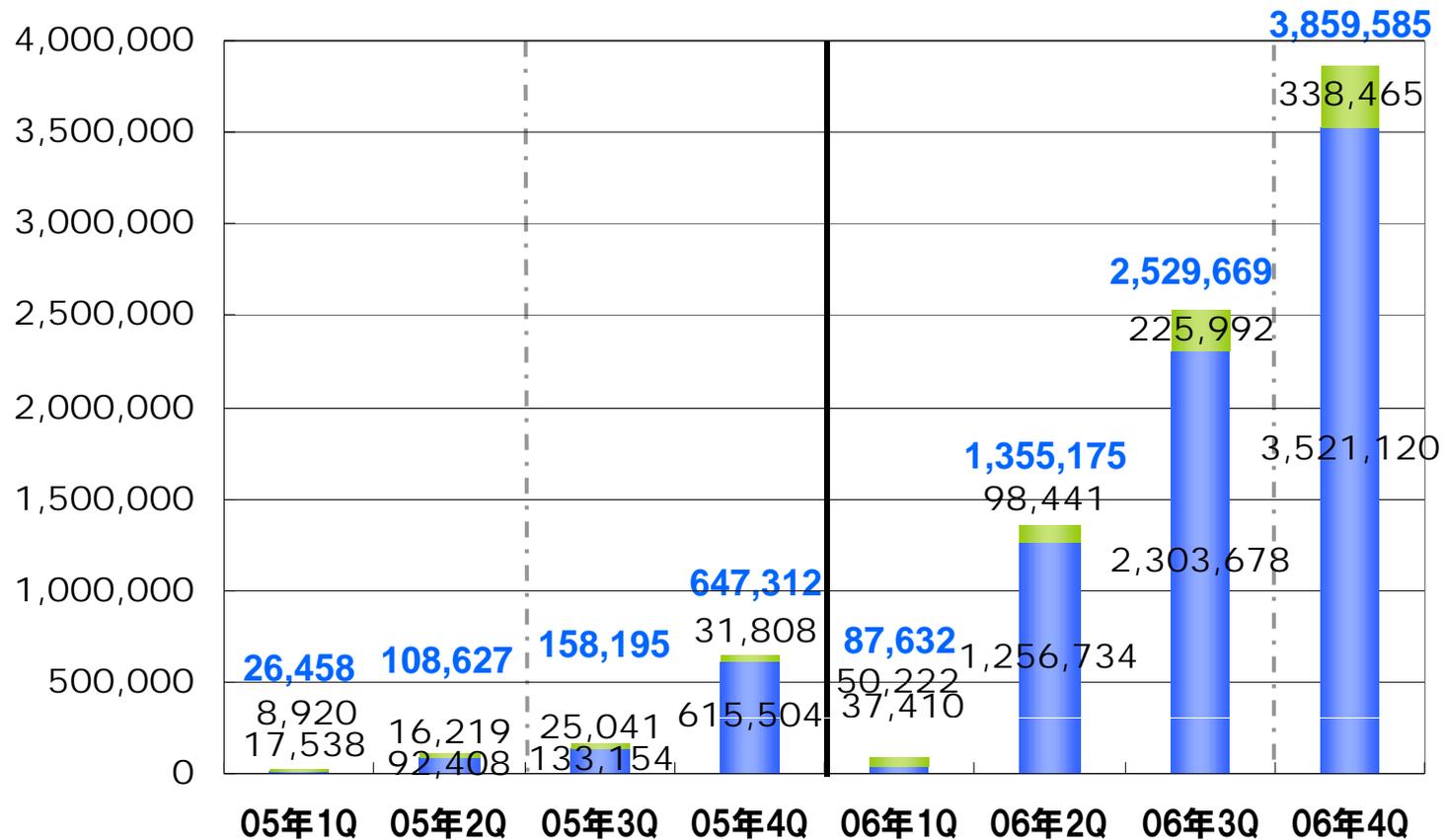
# 事業別売上高推移



- :ファイナンス事業
- :インキュベーション事業

※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# ファイナンス事業



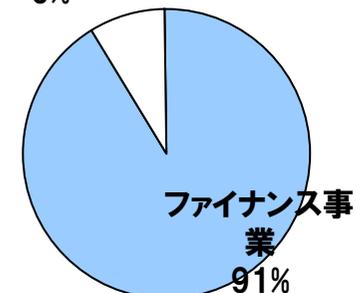
## 【業績】

**通期累積売上高 3,521,120千円 / 前期比472.0%増**

## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
ネットエイジキャピタルパートナーズ	100%	投資事業

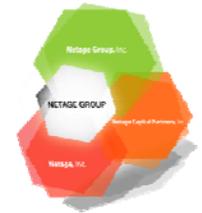
セグメント内売上高シェア  
インキュベーション事業  
9%



## 【前期のトピックス】

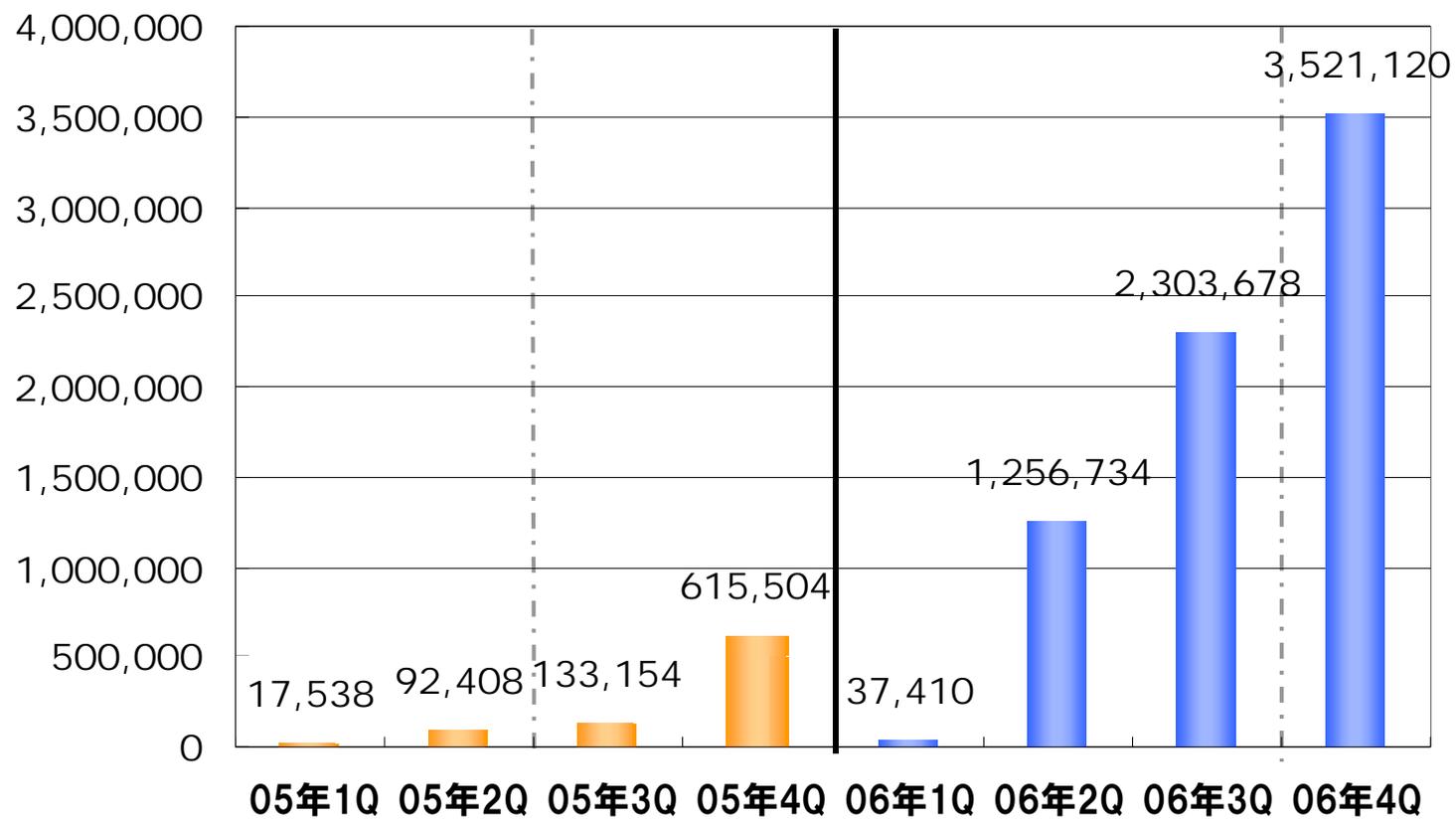
- ステージ/目的別に6本、総額5,956百万円のVCファンドを運用中。
- インターネットベンチャーに焦点を当て、順調に投資を実行。  
**(通期において、新規投資21件、追加投資17件、金額で1,244,255千円)**
- NCP-Iファンドでの分配金・成功報酬が入ったことにより前期比では大幅な伸びとなった。
- 新ファンドを組成中。
  - 平成19年2月にファーストクローリング済み、平成19年12月まで継続して募集中。
  - 3社に対して既に投資実行済み

# ファイナンス事業(売上推移)



※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# ファイナンス事業



ステージ/目的別に6本、総額5,956百万円のVCファンドを運用中

	設立	総額 (百万円)	投資実行額 (百万円)	投資実行社数 (社)	評価額* (百万円) IRR(%)
ベンチャーコミュニティファンド'1号	05年5月	1,000	730	21	1,218
	主要投資先: エニグモ、Any、ロケーションバリュー				IRR(64.97%)
ベンチャーコミュニティファンド'2号*	07年2月	1,150	125	3	125
	主要投資先: リンクシンク、シンクー、ECホールディングス				
IPOファンド	05年5月	2,000	1,407	14	1,428
	主要投資先: サーチテリア、ルナスケープ、アートポート				IRR(1.72%)
ゼロベースファンド	05年5月	350	350	5	369
	主要投資先: RSS広告社				IRR(4.67%)
NCP-I ファンド	04年3月	956	956	11	14,927
	主要投資先: Mixi、ネットマイル				IRR(305.09%)
学生起業家ファンド	05年8月	500	139	7	196
	主要投資先: オトバンク、シリウステクノロジーズ				IRR(54.39%)
合計		5,956	3,707	61	18,263

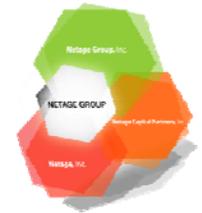
\*2007年3月末時点での投資実行額に対する損益を含む評価額(百万円以下四捨五入)

未実現利益 : 未公開株式については直近のファイナンス価額より算定

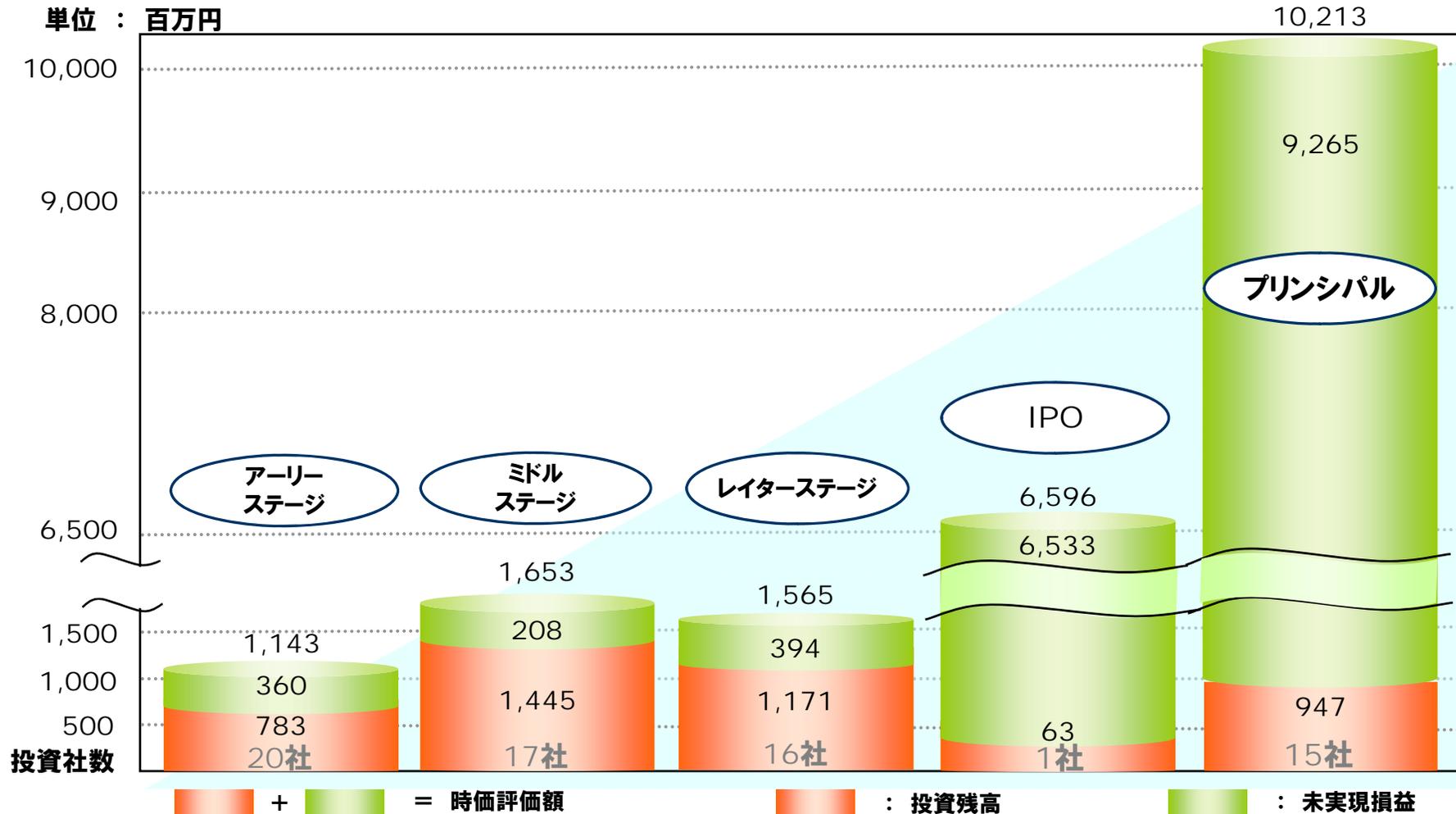
IRR : 管理報酬その他費用を除く純投資価額を基に算出

\*ベンチャーコミュニティファンド'2号は1stクローズ分のみを計上

# ファイナンス事業



投資先企業の成長を支援し、ファンド・プリンシパル価値を順調に増大



注：2007年3月末時点の評価額を基に算出

未実現損益：未公開株式会社については直近のファイナンス価額より算定

# インキュベーション事業



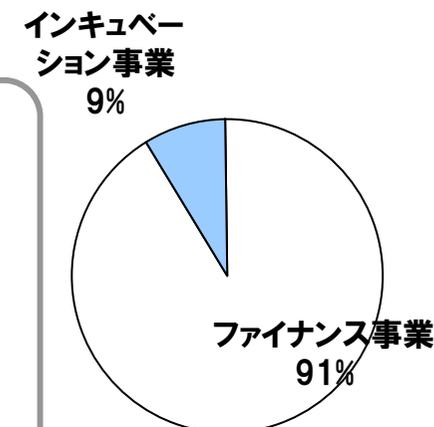
## 【業績】

**通期累積売上高 338,465千円 / 前期比964.0%増**

## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
アップステアーズ	100%	インキュベーションオフィスの賃貸
リンクス	100%	システム開発
ジョブウェブ	51%	採用支援
未来予想	43%	経営企画・管理部門支援
マルチリンガルアウトソーシング	22.7%	ビジネスプロセスアウトソーシング
アットプレス	95%	PR・IR支援事業
トレンドアクセス	100%	新聞・雑誌などの企画・製作・発行

セグメント内売上高シェア



## 【前期のトピックス】

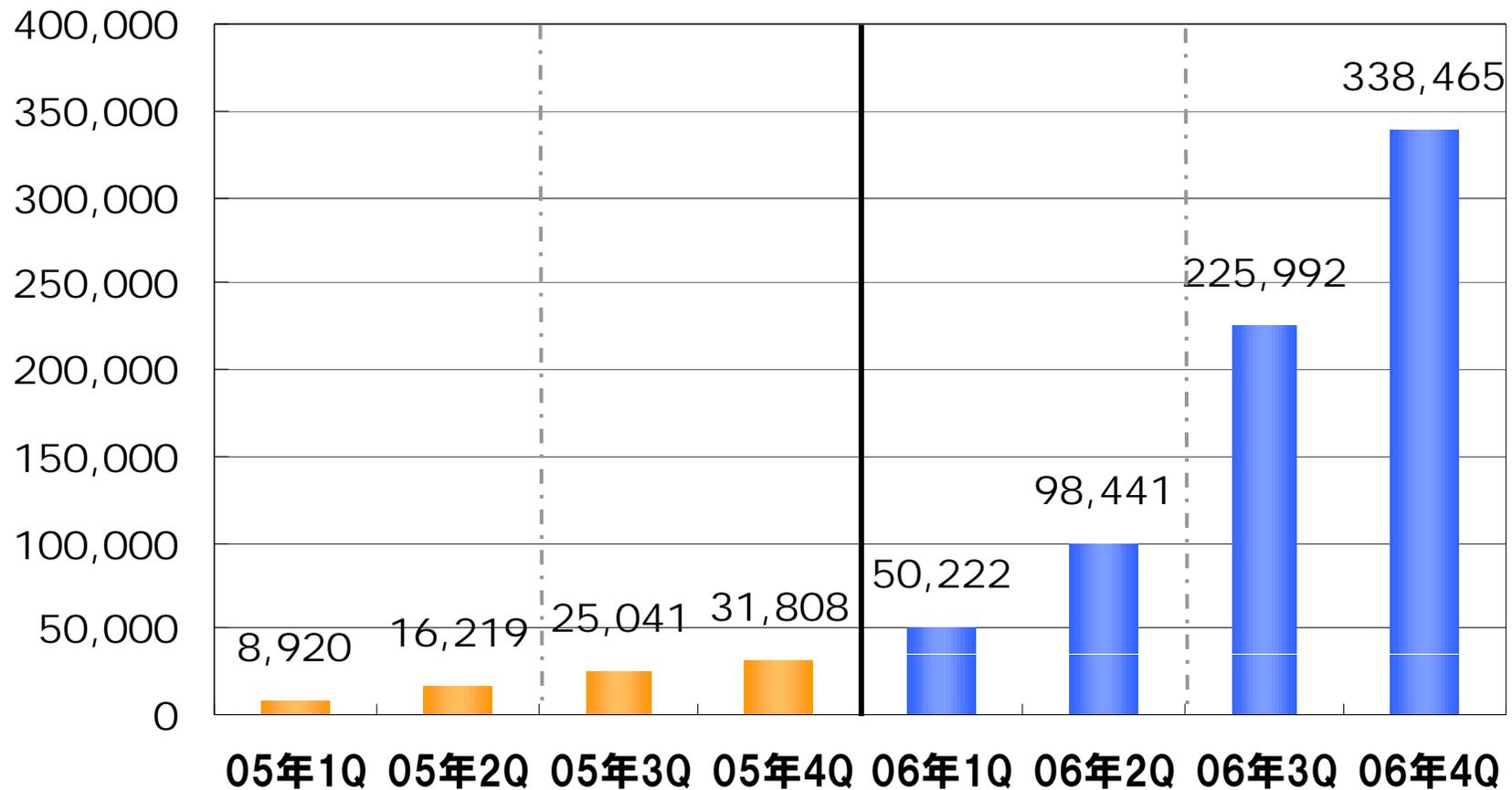
- アットプレス事業部は、マーケティング施策の強化により売上の最高記録を毎月更新中。事業としての成長シナリオが確立されたことから、アットプレス(株)として独立させ連結子会社とした。
- アットプレス(株)の設立に際しては、(株)ニュース・ツー・ユーから5%の資本受入と同社の配信代行業務で協業する資本業務提携を実施した。また、NCPからも(株)ニュース・ツー・ユーに対して5%を出資し、両社の関係強化を図った。
- 新聞・雑誌などの企画・製作・発行を行うトレンドアクセス(株)を設立。メディアネット(株)より、「東京IT新聞事業」を営業譲渡により取得し、連結子会社とした。

# インキュベーション事業(売上推移)



※グラフは年度別に四半期ごとの累計

(単位:千円)



# 中国事業



## 【業績】

### 下期以降事業開始

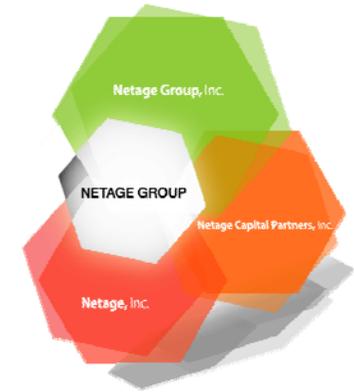
## 【セグメント構成会社・事業の状況】

社名	出資比率	事業内容
上海網創投資諮詢有限公司(NCP上海)	100%	投資先管理・発掘・中国事業オーガナイズ
北京創元世紀投資諮詢有限公司(NCP北京)	100%	投資先管理・発掘・IPO,M&Aコンサルティング
韋伯庫魯信息技術有限公司 (ネットエイジテクノロジーズ上海)	33.4%	オフショア開発・ウェブ事業
アジアネットワークベンチャーズ	33.3%	TV広告代理・動画広告制作
北京捷通無限科技有限公司(ELT)	11.2%	ネットによる映画チケット予約・発券サービス
株式会社チャイナ・コンシェルジュ・グループ	3.6%	中国におけるフリーペーパー事業

## 【前期のトピックス】

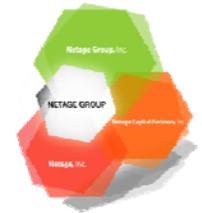
- 北京現地法人、北京創元世紀投資諮詢有限公司を新規に設立、上海のみならず北京を中心とした投資案件の発掘や、IPO,M&Aのコンサルティングサービスを展開する。
- NCPが33.3%の株式を保有するアジアネットワークベンチャーズが、中国で初となる地方テレビ局のCMの申し込み、制作が可能なサービス事業『easyTVC』がサービスを開始、中国の中小企業向け新しいマーケティングサービスとして注目されている。
- 中国における日本人向けフリーペーパー「Concierge」発行事業を行う株式会社チャイナ・コンシェルジュ・グループの第三者割当増資を引受け、3.6%を保有。今後同社とともに新たに中国人向けフリーペーパーやWEBメディア事業を展開していく。

# 添付資料



## グループカンパニー (連結子会社及び持分法適用関連会社)

# 株式会社アルトビジョン



## 【連結子会社】

## ALTOVISION

Providing the best solutions for e-communications

ALTOVISION  
Providing the best solutions for e-communications

▶ホーム ▶個人情報保護方針 ▶お問い合わせ

事業内容 SERVICES プロジェクト実績 PROJECTS セミナー SEMINAR レポート REPORTS 会社概要 COMPANY 採用情報 RECRUITMENT

### Accelerating your strategy

メールマーケティングとモバイルプロモーションの成功に必要な“すべて”をご提供いたします。

<b>メールマーケティング支援</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▶ メールマーケティング戦略立案</li><li>▶ 広告による見込客リスト構築</li><li>▶ 見込客・顧客とのリレーション強化</li><li>▶ アンケートの設計・実施・集計分析</li></ul>	<b>配信 / オペレーション / 制作支援</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▶ メール配信システム (ASP)</li><li>▶ 配信オペレーションの効率化</li><li>▶ 配信コンテンツのレベルアップ</li></ul>	<b>モバイルプロモーション支援</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▶ キャンペーンアウトソーシング</li><li>▶ 空メールによる登録促進</li></ul>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------

#### News

2006/10/10 事務所移転のお知らせ  
2006/9/1 弊社代表椎葉が執筆(chapter2)した『Mobile2.0』が発売されました。  
2006/8/24 第14回WABフォーラムにてワークショップ「メールマーケティングの現在」を開催します。

#### Services

**AltoBase ASP** ユーザー登録・データ管理・メール配信などの機能をフル装備したメール配信ASP  
>>>資料はこちら (1.69MB)

**AltoBase SPOT** スポット(単発・都度)配信に特化したメール配信ASP

#### Book

**Mobile20** 『Mobile2.0』  
ポスト・Web2.0時代のケータイビジネス

ソフ・バンク参入、au・Googleの提携、そしてナンバーポータビリティ……、つぎのケータイビジネス

セグメント: インターネット関連

設立: 2000年11月

出資比率: NA 45%

URL: <http://www.altovision.co.jp>

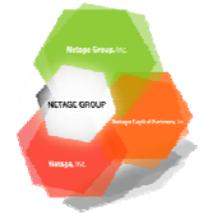
代表者: 椎葉 宏

事業内容: インターネットマーケティングに関するソリューションを提供。

- ・メールマーケティング支援
- ・メール配信システムの提供
- ・オペレーション支援
- ・コンテンツ制作支援
- ・モバイルプロモーション支援
- ・アクセス解析

インターネットマーケティングに関する強力なソリューションを提供することで、企業と顧客とのコミュニケーションの強化を支援している。

# データセクション株式会社



【連結子会社】

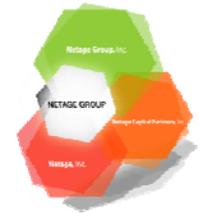


The screenshot shows the DataSection website interface. At the top, there is a navigation menu with links for Main, News, Service, Products, Demo, Advertisement, About Us, Contact Us, and Tech Diary. The main content area is titled "DATASECTION -SemanticWeb Company" and includes a search bar and a list of services: 大量のテキストデータ (Large text data), 統計処理 (Statistical processing), キーワード/トレンドワード抽出 (Keyword/Trend word extraction), 全文検索 (Full-text search), 連想語(といえば)解析 (Collocation analysis), and テキスト自動分類/リコメンド (Text automatic classification/recommendation). A sidebar on the right contains a search box and a list of recent entries.

セグメント: インターネット関連  
設立: 2000年7月  
出資比率: NA 53%  
URL: <http://www.datasection.co.jp>  
代表者: 池上 俊介  
事業内容: 大規模な文書集合を対象にテキストマイニングを実施する言語連想検索エンジン「**といえばサーバ**」の提供を行う。

「**といえばサーバ**」を使用したテキストマイニングに特化したシステムの開発も行っており、データを情報に、情報を知識に、知識を知恵に変えていく技術を有する。

# 株式会社RSS広告社



## 【連結子会社】



セグメント: インターネット関連

設立: 2005年4月

出資比率: NA 63%

URL: <http://www.rssad.jp>

代表者: 田中 弦

事業内容: インターネット上におけるコンテンツ連動型広告配信サービス「Trend Match」の提供。

本サービスでは、RSSリーダ、ウェブサイト、ソフトウェア等、リスティング広告よりもバラエティに富んだメディアへの広告配信が可能であり、また、ブログに代表される小さなトレンドへリーチすることも可能である。

RSS広告社はRSS関連広告、コンテンツ連動型広告のスペシャリストとして、より高い効果のマッチング広告を提供しています

RSS advertising

→ お問い合わせ → 会社概要 → プレスセンター → フライバシーポリシー → 個人情報保護について → サイトマップ

### コンテンツ連動型広告の未来を熱く進化させる

RSS 広告社は、「創造性」と「技術力」をベースに、インターネット広告の世界でイノベーションを起こし続けていく企業です。我々は常に「次に来る波」を追いかけつつ、インターネット広告の新しい可能性を追求していきます。

サービスイメージ

### 新しく多彩なメディアに広告を出稿!

ITmedia **ライブドア**  
Blog+Toy **PODCAST navi**

広告主様お問い合わせ

### RSS広告や、コンテンツ連動型広告で収益アップ!

Trend Match

メディアパートナー様お問い合わせ

### 広告主様

RSS 広告やコンテンツ連動型広告の出稿を検討している広告主様や広告代理店のご担当者様向けサービス

### メディアパートナー様

RSS 広告社のコンテンツ連動型広告配信ソリューション

### 個人サイト運営者様

ご自分のサイトで広告収益を上げたい個人サイト(ブログ)運営者様向けサービス

プレスリリース [一覧](#)

2006/10/11 [RSS 広告社、コンテンツ連動型パナー広告ネットワークの運営を開始。大手ポータルサイトが新たな収益モデルとして採用決定。](#)

TrendMatch をより理解していただくために。  
→ RSSとは  
→ コンテンツ連動型広告とは

# 株式会社タイルファイル



## 【連結子会社】



セグメント: インターネット関連

設立: 2006年4月

出資比率: NA 66%

URL: <http://www.tilefile.co.jp>

代表者: 矢野 晃一

事業内容: 映像共有を中心としたソーシャル・ネットワーキング・サイト「ティラ」の運営。  
「ティラ」は、Mixiに代表されるSNSであるが、写真と動画を中心にコミュニケーションを行えることが、他にない特徴であるといえる。



# 株式会社TAGGY



## 【連結子会社】



セグメント: インターネット関連

設立: 2006年9月

出資比率: NA 84%

URL: <http://taggy.jp>

代表者: 石上 裕

事業内容: CGM(Consumer Generated Media )に投稿されたあらゆる記事(ニュース、ブログ、ブックマーク、フォト、ビデオ、ポッドキャスト等)を、「タグ情報」によって「探して、まとめて、シェアできる！」だけでなく、複数サイトへの記事の一括投稿や管理(近日公開予定)までも実現させた、CGMのポータルサイトの運営を行っている。



# 株式会社ライフバランスマネジメント



## 【持分法適用関連会社】



Life Balance Management

職場のメンタルヘルス対策ならLBMのストレスチェック・集合研修・組織診断・早期離職対策などをご提供  
株式会社ライフバランスマネジメント TEL: 03-3372-5588

資料請求

会社概要 | 製品・サービス | セミナー情報 | メールマガジン | プレス情報 | お問い合わせ

予防から復職支援、EAPまで  
職場のメンタルヘルス対策のリーディングカンパニー

### 株式会社ライフバランスマネジメント

四つのケア(厚生労働省の指針)をカバーするLBMのサービスラインナップ

- 従業員心の健康向上プログラムをご要望の方
- 組織のストレス状況をまず把握したい方
- 一般・管理職のメンタルヘルス知識を教育し、浸透させたい方
- 採用後1~2年で辞めてしまう早期離職を予防したい方
- 全国各地でカウンセリング体制を整えたい方

四つのケアと弊社サービスの位置づけ | サービス一覧はこちら

おかげさまでMTOPT導入企業180社(2005年6月現在)

LBMからのお知らせ

◆12月5日(火)開催◆メンタルヘルス担当者様向け  
**特別開催!! 事例紹介・法律問題セミナー**  
小笠原国際総合法律事務所 弁護士 小笠原 耕司氏  
株式会社シーエーシー 人事グループ 宮崎 弦一氏  
詳細はこちら

◆11月30日(木)開催◆メンタルヘルス担当者様向け  
**人気講師!! 傾聴訓練体験ワークショップ**  
弊社顧問 西尾 正次 (産業カウンセラー)

LBMメールマガジン  
メンタルヘルスご担当者様向け

最新情報や、他社での取り組み事例、セミナーのご案内など月2回配信。(Emailを入力)

送信

※担当者様生声コーナー好評配信中(こちら)

「ストレスマネジメント力向上プログラムMTOPT」  
2006年9月現在、6万人が利用

体験のお申込みはこちら

人材募集(急募)  
ライフバランスマネジメント社では営業を募集しております。  
→ 詳細はこちら

◆メンタルヘルスセミナー ◆セミナー模様

平成18年11月10日(金) 東京  
く研修体験型ワークショップ  
「組織を元気にするモチベーション向上トレーニング」  
サクセスポイント 代表 渡辺 誠  
詳細・お申し込みはこちら

平成18年11月21日(火) 東京  
く研修体験型ワークショップ

セグメント: インターネット関連

設立: 2003年6月

出資比率: NA 25.6%

URL: <http://www.lifebalance.co.jp>

代表者: 渡部 卓

事業内容: インターネットを活用したメンタルヘルスとストレス耐性向上のためのワンストップサービスMTOPT(Mental Toughness Orientation Program)、オンラインで実施する従業員のストレスチェックを行い、組織のストレス状況を総合的に診断する分析ツールCAS(Cluster Analyzing System)の企業への販売。

メンタルヘルスやコミュニケーション改善のための集合研修・コンサルティング業務を行う。

# 株式会社富士山マガジンサービス



## 【持分法適用関連会社】



**富士山 PICKUP!**

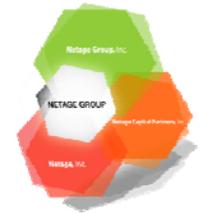
**CNN English Express (CD付き)**  
今ならもれなく、定期購読お申込みの方全員に7大特典をプレゼント!  
初級から上級まで幅広い英語レベルに対応出来る3段階のステップアップ方式で、CNNを完全リスニング! CNNで放送された英語ニュースをそのまま文字化し完全な対訳と充分な語注、解説を加えてお届け。添付のCDを併用して学習すると、リスニングが確実にアップ。...さらに詳しく

**footballista (フットボリスタ)**  
日本初! ウィークリーグローバル フットボール イシュー!  
欧州フットボール (UEFAチャンピオンズリーグ、各国リーグ) を中心としたワールドサッカーシーンを視点の定まった記事とデザイン・コンシャスな誌面でお届けする、かつてない全く新しいウィークリー・フットボール・イシュー。現地からのフレッシュな情

セグメント: インターネット関連  
設立: 2002年7月  
出資比率: NA 37%  
URL: <http://www.fujisan.co.jp>  
代表者: 西野 伸一郎

事業内容: 個人・法人向けに、日本初の雑誌・定期購読専門サイト「Fujisan.co.jp」を通じて、様々な雑誌のワンストップショッピングを提供している。  
また、各出版社向けには、定期購読誌を中心とした雑誌の販売支援から、梱包・配送、顧客管理まで、様々な定期購読業務をサポートを提供している。

# 株式会社アップステアーズ



## 【連結子会社】



**CROSS.COOP** HOME

Where you meet People, Chance, and Success!

日本初の起業家による起業家のためのインキュベーション・コミュニティ「クロスコープ」が運営する、「新創業空間-コーポラティブ・オフィス」の公式ホームページです。

コーポラティブオフィス六本木	コーポラティブオフィス赤坂	コーポラティブオフィス本郷
<p><b>内覧の申し込みはこちら</b></p> <p>+ Corporate Office +</p> <p>コンセプト</p> <p>レンタルオフィスとの違い</p> <p>メリット</p> <p>オフィス情報</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・六本木</li> <li>・赤坂</li> <li>・本郷</li> </ul> <p>+ Information +</p> <p>内覧申し込み</p> <p>価格</p> <p>入居のプロセス</p> <p>アクセス</p> <p>イメージ</p> <p>FAQ</p> <p>お問合せ</p> <p>運営者について</p> <p>スタッフ募集</p>	<p>起業家のための全く新しい環境 「コーポラティブオフィス」</p> <p>- 成功へのノウハウ、サポート、チャンスを提供します - - 月々2万4千円より都心にオフィスが持てます -</p> <p>コーポラティブオフィス 本郷 2004年10月1日 リニューアルオープン</p> <p>コーポラティブオフィス 六本木 2003年12月1日 スタート</p> <p>コーポラティブオフィス 赤坂 2003年7月1日 スタート</p> <p>■ 起業家助成制度 ■ 法人設立前の個人の方、及び法人設立後6ヶ月以内の企業を対象に独自の助成制度を用意しております。こちらをご覧ください</p> <p>Stylish Flexible Convenient</p>	<p>+ CC Update +</p> <p>(10/1) デッドビーフ・インコーポレイテッドが入居しました</p> <p>(10/1) 株式会社マーケティング・エージェントが入居しました</p> <p>(10/1) 有限会社スプラウトが入居しました</p> <p>(10/1) ワイアード株式会社が入居しました</p> <p>(9/27) オルタナ・ウェブ・サービス合同会社が入居しました</p> <p>(9/20) NAME OVERが入居しました</p> <p>もっと...</p> <p>+ CC Counter +</p>

**セグメント:** ファイナンス・インキュベーション

**設立:** 2002年2月

**出資比率:** NCP 100%

**URL:** <http://office.crosscoop.net>

**代表者:** 金子 陽三

**事業内容:** インキュベーションオフィスの運営を行う。(六本木、赤坂、本郷)

最大の特徴は、コミュニティのメンバーであるベンチャー企業間での経営リソースの共有、補完、そして協働であり、起業家の方々が直面するハードルを組織的に乗り越えて行くことを実現していることである。

入居企業、卒業企業の中から、NCPからの出資企業も多数生まれている。

# 株式会社リンクス



## 【連結子会社】



トピックス

- ・事務所移転のお知らせ
- ・ブログ環境の変更
- ・NETAGE GROUPに参画
- ・「チーム・マイナス6%」
- ・ビジネスパートナー募集

### イントロダクション

私たちは、ウェブデザイナー・システムエンジニア・プログラマーを募集しています。

ウェブサイトを構築するためにスキルや資格が必要でしょうか？ 学校で学ぶことや、資格を取る過程で学ぶことがまったくの無駄ではないでしょうか、働き盛り・伸び盛りの最も貴重な時間を使って、もったいなくありませんか？

LINKSでは「実践的なウェブサイト構築方法を現場で学びたい」「自分のスキルを現場で生かしたい」という人を募集しています。

### 雰囲気

LINKSでは、下記のような言葉が日常的な言葉として飛び交っています。

- RFP、コンペ。
- 戦略・設計・実装・運用フェーズ。
- 要求仕様、ステークホルダー、ガントチャート、プロジェクト・マネージメント (PM)。
- コミット、チェンジセット (差分)、バージョン管理、中間成果物・最終成果物。
- サイトストラクチャ (SS)、エリア定義、ワイヤーフレーム (WF)、ビジュアルサンプル (VS)。

セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2000年6月

出資比率: NCP 100%

URL: <http://links-inc.jp>

代表者: 石津 直彦

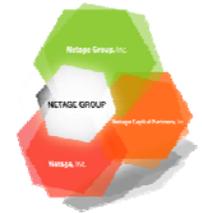
事業内容: コンピュータシステムに関わる以下サービスを提供。

- ・コンサルティング
- ・ウェブサイト構築
- ・データベース構築
- ・システム構築
- ・ネットワーク構築・運用
- ・ホスティング

サービスの企画段階から、顧客プロジェクトに携わり、要件定義、開発、運営までトータルにサポートすることを得意としている。

# 株式会社ジョブウェブ

【連結子会社】



## Jobweb

セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 1999年10月

出資比率: NCP 51%

URL: <https://www.jobweb.ne.jp>

代表者: 佐藤 孝治

事業内容: 就職コミュニティサイト「Jobweb」の運営を軸に、就職と採用のあり方、人と組織との関係を追及した各種サービスを展開。

サイト運営の他に、イベント、キャリアカウンセリング、転職支援サービスといったオフラインのサービスを保有することにより、オンラインとオフライン双方の情報提供とコミュニケーションの場を提供し、学生と社会人が成長する機会、企業の採用活動に貢献できる機会を提供している。

# 未来予想株式会社

【連結子会社】



セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2006年10月

出資比率: NCP 43.1%

URL: <http://miraiz.co.jp>

代表者: 矢田 峰之

事業内容: 経営企画、管理部門支援を中心とした複合型経営支援サービスを提供。  
以下4サービスを継続的に提供し、企業が継続、成長、活用を恒久的にスパイラルしていけるよう支援を行う。

- ・経営メンテナンス事業
- ・ファイナンスコーディネイト事業
- ・システム開発事業
- ・M&A、MBO、IPOコンサルティング事業

# 株式会社トレンドアクセス

【連結子会社】



TOKYO IT NEWSPAPER 5月8日現在の購読社数: **4356**社

東京IT新聞  
TOKYO IT NEWSPAPER

— 全IT企業の社内購読紙となることを目指しております —

発行日が変わります。  
5/15(火)より**毎週火曜日**となります。

東京IT新聞」は、  
トピックをITに特化してお届けする**無料新聞**です。

海外ではスタンダードになりつつある無料新聞。  
パッケージメディアとしての新聞の優秀性と、  
IT動向に敏感な視点を兼ね備えた新メディアが  
ここ日本にも誕生します。

「東京IT新聞」は広告料で運営しているため、  
購読料は無料です。  
ご質問、お申込みなどのお問い合わせは、  
[総合受付](#)までどうぞ。

※ **全国配送可能になりました!**

東京IT新聞発行日

34号	4月12日(木)
35号	4月19日(木)
-	-
36号	5月16日(火)

新聞購読お申込み  
(SSL対応)

→ [申込みページが表示されない場合](#)

媒体資料

購読社リスト(一部)

Ask.jp

検索

連載企画  
好評  
連載中  
内部統制.IT

セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2007年1月

出資比率: NCP 100.0%

URL: <http://itnp.net/>

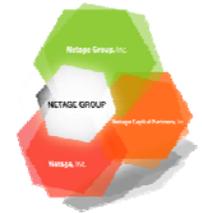
代表者: 松本 英一

事業内容:

- ・新聞媒体「東京IT新聞」の企画・制作・発行
- ・インターネットサイト「東京IT新聞」の企画・制作・運営
- ・広告、宣伝ならびに各種販売促進に関する企画・制作及び代理業
- ・イベント、セミナー、カンファレンスの企画・立案・運営及び開催
- ・各種出版物の企画、制作、発行ならびに販売

# アットプレス株式会社

【連結子会社】



## @Press

効果的な**プレスリリースの配信代行**から  
**掲載メディアトラッキング**まで、ベストな  
All in One ソリューションを提供します  
**的確、迅速、丁寧 All in One**

配信1回 **39,900円**  
Web、紙モニタリング含む

配信媒体 **1,600以上**  
圧倒的な配信数

4月末～5月GW期間の営業に関して、下記のとおりとなっております。  
休業日 2007年4月28日(土)～2007年5月6日(日)  
営業開始日 2007年5月7日(月)より

05/08  
『MotionLink Mobile』アフィリエイト報酬2倍キャンペーン・アフィリエイトパートナーご紹介キャンペーンの実施に関するお知らせ  
株式会社ネプロアイティ

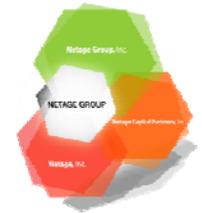
05/08  
ライフバランスマネジメント、メンタルヘルスの組織診断サービスを強化  
株式会社ネットエイジグループ

05/08  
メール共有管理「ユニオンメール」導入型パッケージ 業界最安値で提供開始  
ブレイン株式会社

05/08  
QuarkXPressプレミアアップグレード シーズン2開始のお知らせ  
クォークジャパン株式会社

セグメント: ファイナンス・インキュベーション  
設立: 2007年3月  
出資比率: NCP 95.0%  
URL: <http://www.atpress.ne.jp/>  
代表者: 松本 英一  
事業内容: PR・IR支援事業

# 上海網創投資諮詢有限公司(NCP上海)



## 【連結子会社】



セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2006年9月

出資比率: NCP 100.0%

URL: N/A.

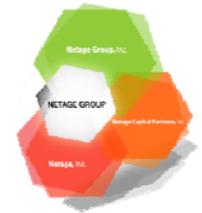
代表者: 河合 博之(江 博)

事業内容: 中国市場におけるインターネットベンチャー企業への投資、経営支援コンサルティングといったインキュベーション事業を展開していく。

中国進出企業向けのコンサルティングや、日系企業による中国現地企業のM&Aコンサルティング、新規事業の立ち上げ支援など日系企業に限らず中国企業も含めベンチャーを幅広く支援していく。

The screenshot shows the netage website homepage. At the top, there is a navigation bar with the netage logo and several menu items: 'ファイナンス・インキュベーション事業会社', '純粋持株会社', 'インターネット関連事業会社', 'ネットエイジキャピタルパートナーズ株式会社', '株式会社 ネットエイジグループ', and '株式会社 ネットエイジ'. Below the navigation bar, there is a main content area with a large graphic titled '日本のベンチャーエコノミー発展のために。ネットエイジキャピタルパートナーズ。'. The graphic shows a funnel with stages: 'seed stage', 'early stage', 'middle stage', 'later stage', and 'IPO stage'. Below the funnel, there are icons for '投資 fund' (Z-fund, ベンチャーコミュニティファンド, IPOファンド, 学生ファンド, セカンダリーファンド) and 'サポート SUPPORT' (起業アドバイザー, オフィス提供, PR支援, M&Aアドバイザー, EIR制度, バックオフィス業務支援, ウェブサイト制作支援, 人材採用). On the left side, there is a sidebar with a menu: 'ミッション', 'ビジネス', 'サクセスストーリー', 'ポートフォリオ', '会社概要', 'プレスセンター', '新着情報', and '採用情報'. Below the sidebar, there are sections for 'CROSS.COOP', '@Press', and '学生起業家ウェブ'. At the bottom, there are sections for '新着情報' and 'プレスセンター' with RSS feeds.

# 株式会社マルチリンガルアウトソーシング



## 【持分法適用関連会社】



MO 株式会社  
マルチリンガルアウトソーシング

プライバシーポリシー | サイトマップ | English |

▶ HOME ▶ 会社概要 ▶ 事業背景 ▶ サービス案内 ▶ 人材募集 ▶ お問い合わせ

MULTILINGUAL OUTSOURCING Co., LTD.  
GLOBALIZATION IN THE 21ST CENTURY.

NEWS RELEASE MESSAGE

メディアで紹介いただきました。  
2007.1.22  
日刊工業新聞にて弊社の第三者割当増資に関する記事が掲載されました。詳細に関しましては[メディア紹介歴](#)をご覧ください。掲載記事全文を読むことができます。

人材募集のページを更新しました！  
2007.1.18  
日頃ご愛用いただきありがとうございます。この度会社の更なる飛躍のために人材の募集を大々的に行います！それに伴いまして、人材募集のページをリニューアルしました。08年新卒の方の応募もお待ちしております！

第三者割当増資のお知らせ  
2006.12.28  
株式会社マルチリンガルアウトソーシング(本社:東京都港区 代表取締役社長:石倉良和 以下、MO)は、以下の内容で第三者割当増資を実施いたしましたのでお知らせいたします。

GAZOO  
CLIPPING PATH SERVICE  
世界初の多言語  
オフショアリングポータルサイト  
Offshore1.net

セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2004年11月

出資比率: NCP 22.7%

URL: <http://mo1.jp/>

代表者: 石倉 良和

事業内容: 日本初のBPO(ビジネスプロセスアウトソーシング)、サービス業に特化したオフショアリング専門商社で下記サービスを提供。

1. HTMLコーディング
2. 画像切り抜き
3. 翻訳
4. オンライン通訳
5. 多言語データ入力
6. 多言語ビジネスマッチングサイトの運営
7. 建築関連のCG, 動画、パース
8. 中国進出サポート
9. 中国市場調査
10. システム受託開発

# 韋伯庫魯信息技術有限公司(ネットエイジテクノロジーズ上海)



## 【持分法適用関連会社】



セグメント: ファイナンス・インキュベーション

設立: 2005年 2月

出資比率: NCP 33.4%

URL: <http://www.natec.cn>

代表者: 真崎 英彦

事業内容: 中国オフショア開発というスタイルで、高品質かつ低価格なオーダーメイドシステムの開発を行う。

ウェブデザインから、ウェブアプリケーション、業務アプリケーションといったトータルのシステム開発を行い、オフショアを感じさせない顧客サポート力も兼ね備えている。