



平成 21 年 2 月 10 日

各 位

東京都目黒区上目黒二丁目 1 番 1 号中目黒GTタワー20 階
ngi group 株式会社
代表執行役社長 金子 陽三
(コード番号：2497 東証マザーズ)

子会社・未来予想、経営支援総合ポータルサイト『MiraiZ.bz』、1万会員突破、50%以上が経営層

当社子会社でベンチャー企業に対する総合インキュベーションサービスを展開する未来予想株式会社(本社：東京都目黒区、代表取締役CEO：矢田 峰之、以下 未来予想)は、平成20年4月よりサービスを開始したベンチャー・中小企業の経営者向け経営支援総合ポータルサイト『MiraiZ.bz』(<http://www.miraiz.bz/>)の無料登録会員数が1万人を突破いたしました。

これを契機に、併せて登録会員の属性分析と需要分析を行いましたのでお知らせいたします。

なお、これに伴う当社の連結業績予想の変更はありません。

■本リリースに関するお問い合わせ

ngi group 株式会社 広報・IR担当
Tel:03-5725-4802 Email: ngi-ir@ngigroup.com

(別紙)



2009年2月10日

報道関係各位

未来予想株式会社
代表取締役 CEO 矢田 峰之

**経営支援総合ポータルサイト『MiraiZ.bz』、1万会員突破、50%以上が経営層
～ 経営層は『事業計画』、『従業員満足度』、『資金繰り』、『広報』の4点を重要視 ～**

ベンチャー企業に対する総合インキュベーションサービスを展開する未来予想株式会社(本社：東京都目黒区、代表取締役 CEO：矢田 峰之、以下 未来予想)は、2008年4月よりサービスを開始したベンチャー・中小企業の経営者向け経営支援総合ポータルサイト『MiraiZ.bz』(<http://www.miraiz.bz/>)の無料登録会員数が1万人を突破いたしました。併せて、登録会員の属性分析と需要分析を行いましたのでお知らせいたします。

1. 概要

未来予想はベンチャー・中小企業に対するコンサルティングサービスで蓄積したノウハウや雛形資料を、2008年4月から『MiraiZ.bz』にて無料公開してまいりました。サービスの開始と共に多くの企業様からの反響があり、当初の見込みを大幅に上回り2009年2月9日を持ちまして登録会員数が1万人を突破いたしました。

この度、登録会員数が1万人に達したことを契機に、登録会員の属性と需要に関する分析を実施いたしましたので、その結果を公開するに至りました。

2. 『MiraiZ.bz』会員属性と需要分析結果

(1) 役職別構成

代表取締役 (24.7%)、取締役/監査役 (13.0%)、執行役員/本部長/部長/室長 (15.0%)、課長/マネージャー (16.3%)、一般 (31.0%) と、実質経営関与層が5割超となっております。

(2) 都道府県別構成

東京都 (46.5%)、大阪府 (9.0%)、神奈川県 (6.2%)、愛知県 (4.7%)、埼玉県 (2.9%) となっており、東京および関東圏が突出しております。

(3) 経営層の関心

会員登録時に任意で回答していただいている関心が高い項目については、『管理業務の強化』、『ビジネスモデルの精査や事業計画の作成』、『自社をブランディングするための広報戦略』の3つに集約されております。

また、事業計画書、資本政策をはじめ、500を越える経営実務に必要なビジネス文書の雛形を無料提供しておりますが、サイトのオープンから現在まで最も多くダウンロードされたランキングは、

ランキング	雛形名	内容
No. 1	事業計画書作成チェックシート	事業計画書を作成する際のチェックポイントと整理すべき項目の一覧表
No. 2	従業員満足度調査票	自社の組織や風土を診断する際に従業員に回答してもらうサーベイシート

No. 3	資金繰り計画表	資金繰り表のフォーマット、昨今では日次資金繰り表の需要も増加中
No. 4	経営分析指標シート	財務諸表を用いて、安全性や成長性、効率性などの視点で分析する手法
No. 5	プロダクトポートフォリオマネジメント	複数の事業やサービスを成長率と市場シェアにマトリクス化し収益事業と中期的な投資事業に区分するシート

となっております。

以上の調査結果より、

- ・景気動向の悪化を受けて自社のビジネスモデルや事業計画の修正を余儀なくされている
 - ・社内の閉塞感から従業員の満足度に不安感を覚えている
 - ・資金繰りの悪化を受けて、支出に対して厳格に管理する必要がある
 - ・宣伝広告費は抑制するが、広報を活用して自社サービスの認知度を高めたい
- といった経営層の抱えるリアルな課題が浮き彫りになりました。

3. 今後の展開

今後は、これまで以上に経営者のニーズをよりタイムリーに把握すると共に、ニーズに合わせたコンテンツをさらに充実させ、ベンチャー企業の経営支援ポータルサイトとして 2010 年 3 月までに登録会員数 30,000 人を目指します。

また、同サイトを利用したグループウェアやオンライン顧問サービス、プレスリリース配信サービスなどの有料会員向けサービスも計画しており、より幅広いビジネス上の課題に対するソリューションを提供してまいります。

以上

■経営支援ポータルサイト『MiraiZ.bz』について (<https://www.miraiz.bz/>)

『MiraiZ.bz』は、ベンチャー企業の起業から株式公開までをトータルでサポートする経営支援ポータルサイトです。現在 500 を越える経営実務雛形や事業計画書、資本政策のフォーマットを始め、ベンチャー企業の経営から実務に必要な情報提供をしております。

■未来予想株式会社 会社概要

- (1) 商号：未来予想株式会社 (<http://www.miraiz.co.jp/>)
- (2) 代表者：代表取締役 CEO 矢田 峰之
- (3) 本店所在地：東京都目黒区上目黒 2-1-1 中目黒 GT タワー 20 階
- (4) 設立年月日：平成 18 年 9 月
- (5) 主な事業の内容：経営コンサルティング事業、広報支援事業、レンタルオフィス事業、経営支援ポータル事業
- (6) 資本金：93,000 千円

■本リリースに関するお問い合わせ

未来予想株式会社 広報担当：藤原

Tel：03-5725-4758 Email：pr@miraiz.co.jp